

FUNCIONES DEL GERENTE COMERCIAL CORPORATIVO

- a) Asesorar al Director en los asuntos relacionados con la actividad comercial de los negocios de reparaciones a particulares y construcción naval, proponiendo las metas de ventas anuales, efectuando la supervisión general de ambos negocios en lo referido al cumplimiento de las metas y de su conducción dentro del marco de las políticas de la empresa.
- b) Proponer políticas relacionadas con el desarrollo de contratistas y proveedores.
- c) Integrar el comité de inversiones y proponer nuevas inversiones orientadas a la competitividad en las áreas de negocios.
- d) En conjunto con Fiscalía, analizar y evaluar las implicancias de las leyes actuales y potenciales que afectan los negocios de interés, como también los tratados comerciales bilaterales y multinacionales, y proponer al Director las acciones correspondientes para su mejor aprovechamiento en beneficio de ASMAR.
- e) Integrar los comités de proyectos especiales y de construcción naval (comité de Dirección). Coordinar la presentación de los proyectos por parte de las plantas. Elaborar las actas correspondientes.
- f) Conducir la labor de marketing orientada desarrollar nuevos negocios en el área de reparaciones tanto a nivel nacional como internacional y la construcción naval para la Armada de Chile.
- g) Supervisar, a nivel corporativo, el desarrollo de los negocios de reparaciones a particulares y de construcción naval menor en las plantas de ASMAR, verificando el cumplimiento de las metas de ventas comprometidas.
- h) Administrar el proceso comercial del negocio de construcción naval mayor.
- i) Administrar la red de agentes comerciales (contratos, evaluación, retribución, etc.). Mantener actualizado el registro de agentes comerciales y custodiar sus calificaciones y contratos de agenciamiento.
- j) Mantener actualizado el registro de representaciones técnicas y custodiar los contratos correspondientes. Presentar al comité de Proyectos especiales la continuación/suspensión de las representaciones técnicas actuales y las postulaciones de representaciones técnicas futuras.
- k) Proponer el precio de venta de construcciones navales mayores y elaborar los contratos de construcción naval.